

西山煤电

## 两工种职业技能等级认定实操考核在屯兰矿举办



9月12日—13日,山西焦煤西山煤电2024年度职业技能等级认定防爆检查工、液压支架工实操考核在屯兰矿多经机修厂举办。

此次认定分为实践操作和理论答辩两部分,来自各矿理论考试合格的45名职工参加了实操答辩。实操答辩采取抽号、提问的方式进行,职工认真回答评委提出的问题,评委本着公平、公正、公开的原则现场进行了打分。实操部分设置了安全文明和劳动保护操作、故障排查、手指口述、成果验证等环节,全面检验了参加认定人员的专业技能和应急处理能力。

●武家田 赵志强

杜儿坪矿

## 织牢秋汛供电系统“防护网”

7—8月的主汛期结束后,秋汛随之而来,杜儿坪矿针对季候特点和往年供电系统防汛工作经验教训,积极排查,堵塞漏洞,确保人员、责任、应急管理、制度落实“四到位”,为电网平稳度过秋汛提供保证。

根据矿井实际情况和当下雨汛雨情,该矿科学编制防汛工作方案和应急预案,细化管控办法,优化防汛措施。组织专业人员,对10个大型机房,23趟共48.7公里的高压线路进行地毯式排查,根据检查发现的压风机房接地极有锈蚀、中部机房风筒间漏雨、北石沟1#避雷器接地连接不好等危险点和安全隐患,建立了防汛风险台账,按照归口管理的要求,明确调控、运维、外维等各部门、各专业的职责,加大治理力度,做到不留死角,全面筑牢防汛网,确保电网平稳度过秋汛。

●卢丽峰 李秩欣 刘安邦

马兰选煤厂

## 积极组织开展“质量月”活动

在第47个全国质量月之际,马兰选煤厂组织开展以“加强质量支撑建设质量强企,提升品牌形象,打造世界一流”为主题的“质量月”活动。

该厂利用全国“质量月”契机,重点围绕质量宣传、质量整治、质量提升等方面,扎实开展形式多样的“质量月”活动。该厂通过网络、会议、标语、板报、牌板、知识竞赛等形式营造浓厚氛围,发动全体职工积极参与“质量月”活动,全面提升员工的质量意识;从源头抓起,对毛煤杂物管理、原煤配入洗、生产过程控制、产品装车等工艺环节进行全面深度把控,及时发现并解决生产过程中的问题,确保销售产品质量合格稳定。同时,进一步强化采、制、化作业的细节管理,严把产品质量关,充分利用智能化验机器的优势,不断提高检测指标的准确度,及时高效指导生产,洗选加工出优质肥精煤,为推进企业高质量发展作出贡献。

●胡艳

聚焦安全

## 西山煤电召开9月份机电系统工作会

9月10日,山西焦煤西山煤电召开9月份机电系统工作会,公司副总经理申小林出席并讲话,专业技术委员会副主任,相关部室、中心负责人在主会场参加;基层各矿厂机电系统负责人在分会场视频参加。

申小林指出,要树牢“机电先行”理念,充分认识机电安全工作的重要性,深刻吸取事故教训,举一反三,确保机电设备运行安全;要强化安全意识,重点抓好供用电安全、机械使用安全、网络及信息安全,保证数据信息传输的安全及稳定性;

要及时掌握人、物、环境、制度四方面的情况,根据实际及时修改、补充完善,抓好基本功;要清醒认识自身的长板和短板,让长板更长,补齐短板,使短板变长;要加强专业技术人员培训,提高机电系统人员管理能力和水平;要加快推进井下设备智能化建设工作,积极推广“四新”技术应用,鼓励大家将成熟可靠的新技术应用到实际当中,同时必须有成功案例,有可研、有论证、有评估、有备案、有审批,保证机电系统高水平运行;要严格按照流程作业,做到无监控不作业、无照明不作业,有效

遏制零星事故的发生,确保矿井安全生产。

会上,光道煤业和晋邦德煤业分别汇报智能化矿井建设进展及安排,西铭矿、西曲矿、东曲矿、马兰矿汇报电机车车门闭锁改造进展情况,镇城底矿、义城煤业、三交一号等矿汇报提升机隐患排查情况及下一步工作计划,信息化管理部安排相关工作,西山租赁分公司汇报近期核心设备安排,电力公司安排秋检工作,机电部通报机电系统近期存在问题并安排下一步工作。

●曹建元 李秩欣

## 斜沟煤矿：积极应对强降雨 全力保障矿区安全



近日,斜沟煤矿因强降雨导致道路湿滑,部分路段积水严重,给职工出行带来了极大的安全隐患。该矿实业公司迅速行动,利用铲车、抽水机等设备清除道路淤泥和积水,恢复交通秩序,确保职工安全出行。

与此同时,他们还重点检查矿区排水系统,确保排水沟渠畅通无阻;加强对山体滑坡风险的监测预警,安排专人进行不间断巡查,确保及时发现并处理潜在的安全隐患,为矿区的安全与生产提供有力保障。

●张媛

金信公司

## 逆境拼搏拓市场 创新模式求生存

●韦杰 薛斌

“中标了!”8月19日,在忐忑等待中,金信公司中煤华晋项目投标小组终于迎来了激动人心的时刻,公司市场开发部收到中煤华晋集团晋城能源有限公司里必煤矿瓦斯综合治理项目工程中标通知书,中标金额2.58亿元。历时四个月,克服重重困难,金信公司取得最终胜利。

由“坐商”向“行商”转变

2024年初,市场复杂多变,新开项目锐减,项目获利空间不断压缩,建筑行业新一轮“寒冬”来势汹汹。

面对前进道路的种种关口,金信公司主动出击,深入市场调研走访,下好“先手棋”,从项目效益、运行模式、单品核算等方面对拟承揽项目进行整体评估,从源头规避高风险低效无利项目。推动市场开发模式由“坐商”向“行商”转变,在一次次尝试中艰难跋涉。

“刚开始投标多,中标少,总是千年老二,要想走出去,只能凭着一股干劲儿,天天研究投标信息,总结投标经验。”公司开发部部长李宏杰谈起往事,仍是感慨不已。

慢慢地,金信公司凭借在煤炭施工行业的口碑,高效的施工能力和良好的服务态度,在客户间赢得赞誉并口口相传,市场开拓的内容和地点逐渐丰富起来。经过一年多的努力,金信公司在牢牢抓住焦煤

内部市场的同时,先后中标河南,河曲、大同等地的多项工程,工程中标额约4亿元,并在井下钻孔施工方面取得新的突破,实现了更多区域版图拓展,向着更广阔的市场迈进。

“安环质效”高质量发展

2024年,金信公司积极协同“安环质效”高质量发展,加大全过程项目管理力度。公司从施工效益出发,努力克服施工成本偏高、成本管控意识弱的困难和挑战,全面推行工程项目成本核算,以数字成本管控平台为抓手,构建立体化项目管理体系,全力以赴减亏增效。

通过组建项目工作专班,抓实安全、环保、质量全过程管理。在项目实施阶段,通过定职责、建机制、理节点、落动作完善项目全流程管理工作,促使项目分工明确、工作有序、目标清晰、操作可行,提高组织运行效率,加强组织控制力。围绕项目中可能遇到的问题,通过优化合同结构,加强沟通协调,保障工程项目实施进度,进而确保项目综合效益,促进公司可持续发展。

引入工程管理系统,实现项目管理的上云、用数、赋智。利用平台对项目实施进度、成本、质量、合同、资源、财务、安全等建设全过程实行动态、量化管理和有效控制。截至目前,40项在建工程在平台正常运行,后续新开工程也将全部实

现线上管理。

同质化中找差异 提升盈利能力

面对市场低迷、工程开工率低等诸多不利因素,金信公司从市场、终端客户需求资源作为突破口,深化客户战略协同与区域合作,积极探索市场开发新模式,充分发挥露天煤矿开采的业绩优势,与社会有实力的企业合作共同承担露天煤矿开采项目。全面升级环保一级资质、地质灾害治理二级资质,重点承揽矿山土地复垦、矸石山治理、粉煤灰填埋等环保工程。充分发挥煤矿、选煤厂、火电厂等基建项目优势,开辟出富有自身特色的多元化业务渠道,全面提升对外创效和增盈实效。

针对项目要求高,招标条件严苛,竞争对手实力强劲,中标难度越来越大等现状,公司形成了重大项目投标,董事长亲自部署,市场开发部梳理招标文件各个关键节点,成立投标小组,对项目投资进行系统策划,各部门全力配合,为投标工作“开绿灯”,全力做好保障工作的投标模式。今年公司中标工程4.39亿元,其中社会工程约3.16亿元,千万级以上项目5项,亿元级以上项目1项。

“闯”的精神、“创”的劲头、“干”的作风,金信公司在“守”与“创”的变奏中,育新机、求生存,稳中有进,逐步实现量与质的跃升。